



# Rodrigo Varela

## Ingeniero Civil Industrial

### UCSC, 10 años experiencia

(56) 961205565

rodrigo30varela@gmail.com

36 años, 07/07/1982

Flor de Loto 583  
Talca, Chile



## EXPERIENCIA LABORAL

### 07/2017-10/2018 MyM Mascotas Gerente Adm. y Finanzas (Talca)

Gerente de la Administración, payroll, análisis de IVA crédito y débito, contrato trabajadores, pago previred, encargado de Ventas en empresa de Distribución de alimentos y accesorios aumentando en un 100% ventas en 3 meses, reportes y KPI con POWER BI (Business Intelligence), análisis de comisiones en base el margen y volumen de venta, encargado de equipo de ventas con precios on line, reportes on line, y manejo de 26 personas distribución y locales. Análisis de casos de negocio en Leasing financiero para flota Camiones, caso de negocio de compra y venta, encargado de listado de precios e indicador margen de contribución a través de Sharepoint y punto equilibrio. Implementación de ERP Denarium para la facturación, reparto, control de clientes, inventario, control financiero. Optimización de procesos control de IVA, control de clientes y procesos de la empresa. Encargado de la compra en base a proyección de venta.

### 01/2016-07/2017 Claro Chile Ingeniero de Contratos (Santiago)

Encargado de Licitaciones Dirección Logística y Administración, negociador estratégico, análisis de línea base del gasto para obtener ahorros reales a la empresa, generación de bases administrativas, revisión de bases técnicas por usuario, RFQ, homologación económica y técnica, FUC, negociación, comité OPEX, generación de Contrato, revisión y adjudicación. Licitaciones como Aseo a nivel Nacional, Jardinería, servicios seguridad integral, cerrajería, gasfitería, monitoreo y vigilancia, Obras Civiles entre otros. Encargado de generar Reporte de Contrato SAP a través de SAP y Excel para visualizar el vencimiento de los contratos y generar estrategias de negociación directa, licitación.

### 07/2013-09/2015 Siemens Project Procurement Manager (Santiago)

PPM y negociador estratégico División Energy Management, compras de materiales Directos a proveedores no vinculados, involucramiento en la fase de oferta para ahorros CTG proyectos PM@Siemens, Matriz Riesgos e impactos, realizando el Procurement Plan para oportunidades sobre 2.5 MIO EUR, reporte Risk Summary de los proyectos en evaluación, para el no escalamiento futuro de precios en la fase de ejecución para ahorros CNI, análisis TCO de materiales y servicios, velar por el back to back Proyectos, condiciones comerciales, tipo de Contrato y estrategia de Venta en licitaciones como Mantenimiento, soluciones Rail electrificación, subestaciones eléctricas, Metro L6 y L3, Molino 5, Chuquicamata Molino 5 obteniendo un ahorro CTG, contribución al crecimiento del negocio en la fase oferta para una oferta competitiva al Cliente final de 340.000 EUR. Software ICE herramienta de licitaciones de Ingeniería, Montaje. Apoyar los procesos de Supply Chain (calificación, selección, clasificación y desarrollo de proveedores).

### 03/2012-12/2012 Nestlé Strategic Buyer (Santiago) (Reemplazo)

Encargado compra estratégica servicios Indirectos, Gathering, serv. generales, EPP, Calzado, etc a nivel nacional para las Fábricas y C.D Nestle a través de 7 pasos de Compra estratégica (Análisis demanda, Análisis abastecimiento, Definición estrategia, Comunicación, Selección Proveedor, Implementación y Manejo Proveedores). Capacitación 9 meses Nestle Continues Excellence (NCE), metodología LEAN, manejo KPI, y problem solving, GO and SEE y Rutina Estándar para resolución de problemas causa raíz. Softwares: SAP MM, BW para reportes SAP, Licitaciones por Portal Ariba, seguimiento de los objetivos: Ahorros, evaluación de proveedores por KPIs, targets de 80%, 100%, 130%, 80/20 para levantar KPI y cumplir metas.

### 11/2009-01/2011 Tecnímont Buyer (Santiago)

Encargado en el área de compra para la construcción de las plantas de carbón Bocamina y Colbún, usuario de SAP MM, creación y revisión de órdenes de compra y Contratos, compra de materiales directos y servicios de arriendo, fitting, fabricación de metal, instrumentación, etc. Negociación y gestión constante con proveedores en la obra, para lograr minimizar no conformidades y generar ahorros.

### 05/2007-09/2009 Globas Consulting Consultor SAP FI (Santiago)

Consultor funcional FI en 4 Proyectos distintos de implementación SAP, parametrización, implementación Sociedad única, Holding Integramedica. Proyecto localización en Sociedad Chilena de Litio, Participación en el análisis y comprensión de los ambientes de SAP. Documentación (BBP), controles de cambio, parametrizaciones del nuevo modelo organizacional, copia y carga de Datos en Compañía de Aceros del Pacífico, Levantamiento de procesos, diagramas de flujo procesos (Visio), análisis estadístico y otros.



## FORMACIÓN ACADÉMICA

- 2001-2007 Universidad Católica de la Santísima Concepción, Ingeniero Civil Industrial.
- 2009 Univ Mayor, Curso Academia SAP, módulo Distribución y Ventas (SD).
- 2012 Nestle Capacitaciones Mejoramiento Continuo en Compras estratégicas.
- 2013 Univ Católica, Curso de decisiones estratégicas.
- 2014 Siemens, Curso Claim Management (negociaciones) en CENFOR.
- 2015 Siemens, Evaluación de Inglés, Best Placement. Capacitación Contratos Proveedores con abogados.
- 2017 Claro Chile, Curso de Negociaciones modelo Harvard.



## PERFIL

Ingeniero Civil Industrial de la Universidad Católica de la Santísima Concepción, felizmente casado, soy cristiano, mi objetivo es poder contribuir y colaborar a través de la excelencia con mi experiencia laboral y personal en el desarrollo de oportunidades y desafíos para su empresa. Proactivo porque mido y controlo los objetivos, organizado, capaz de trabajar en múltiples tareas, y estratégico al analizar en profundidad los procesos.



## HABILIDADES

**ERP:** SAP MM, FI, BW.



**ERP:** DENARIUM.



**Microsoft:** Excel, Word, PPT, Project, Sharepoint, Visio, Outlook.



**Power BI:** Reportes inteligentes.



**SQL:** SQL Manager.



**I Nexus:** Gestión ahorro.



**ARIBA:** Portal de Licitación.



**ICE Tool:** Software de licitación de Ingeniería.



**Monday.com:** Planificador de proyectos, tareas, control.



**Prezi:** Presentaciones dinámicas.



**Inglés:** Avanzado.



## OTRAS ACTIVIDADES

**Director:** Experiencia 3 años como Direc. Corporación Comund. Terapéutica y Lider de Red de apoyo.

**Corporación Renuevos ONG:** Actualmente trabajo en Departamento Proyectos.

**Hobbies:** Lectura, Deporte, Lider área Evangelismo.

**Licencia:** Clase B



## REFERENCIAS

**Magdalena Manríquez (Carta referencia Laboral con su firma)**

Dueña y Jefa directa, MyM Mascotas

**Celular** (56) 983177751

**Email** gerencia@mymmascotas.cl

**Jorge Pastor**

Jefe área Contratos, Claro Chile

**Celular** (56) 973348567

**Email** jorge.pastor@clarochile.cl